

在美国成功经商的经验

我们为亚洲客户服务获得了哪些经验？



1. 规划您的成功之路

在美国投资的诸多相关风险是可以通过完善规划和技术顾问指导来规避的。在美国做生意的企业和个人投资者必须遵守许多复杂的法律条规，因此在进入美国市场之前的仔细规划是减少未来采取昂贵的补救措施或诉讼的关键。这也是我们律师到中国出差，与母公司高层管理会面，以便更深入了解其美国业务目标的原因。无论我们帮助客户继续扩大合作、开发新产品、收购其它公司、招聘合格员工、洽谈雇佣与劳动合同还是遵从政府条规，这些目标将引导我们的法律咨询。

当您在美经商时，Barnes & Thornburg可作为您值得信赖的顾问，不断推动您的商业走向成功之路。

2. 确定最合适的公司结构与税收结构

在美国经商，一重要环节是根据您所确立的公司目标，进而与顾问合作以确定最合适的公司结构类型。最佳的公司结构通常可避免双重征税，保护母公司免除一定的负债责任，并且有助于确立管理和资产负债表配置。

Barnes & Thornburg的律师可以指导您在美国建立最有利于母公司的美国公司。例如，我们曾建议和帮助一位客户重组美国业务，让其公司与外国母公司建立直接关系以简化和便于处理其面临的雇佣和业务问题。某些企业结构虽然在其他国家可行，然而透过我们对美国的商业和法律环境的认识，我们能针对中国客户所计划的业务安排做出美国可行性建议（例如：在国外成立的合资企业是否应在美国持续）。

贵国与美国之间的税收协议有可能对您的美国业务有重大的影响。选择与经验丰富的顾问合作以确定最适合您美国业务的有效税收结构和税收优惠政策，可助于减轻您的税收负担。

3. 移民和雇佣问题有可能是您成功的绊脚石

当您考虑美国生产基地的选址时，必须考虑技术员工的有效性、可持续性以及素质。对外国投资者而言，同等重要的事项包括实施长期移民与签证的策略。尤其在当今中国企业越来越难为工作人员获得美国签证的情况下，其策略可确保母公司执行管理人员和专业技术人员可以合法的在美国逗留所需的时间，为避免干扰公司的业务进程。当中国客户在美投资的一方面考虑是让家庭成员在美国长居，我们也提供在这种情况下应当采纳的移民和/或签证选择和长期策略的咨询（例如：EB-5签证，在美国企业工作的合适签证）。

美国的雇佣法是复杂且多变的。雇员和雇主之间的关系是许多美国法律的主题，某些法律是专门为保护雇员而设定的，有些则是为了保护雇主。外国客户必须注意，客户本国的某些商业惯例或社交规范在美国可能会违反美国劳动雇佣法。Barnes & Thornburg律师在维

欲知更多详情，请联系：



Naomi Y. Kwang | 关云心
律师
中国发展总监
naomi.kwang@btlaw.com
317-231-7545

持雇主无工会方案、建议工资和工时、处理雇员安全、就业纠纷、以及遵守法规等问题上皆拥有丰富经验。

在开展美国业务的初期与法律和财务顾问接洽，将有助于确定优先应当处理的移民和雇佣问题。

4. 如果您在美国的商业投资包括拥有土地或建筑物，那么您需要承担环境保护责任，包括保护相关的空气、水和土壤

我们的某些外国客户在美国选择运营地点时忽略了考虑环境问题。一块农业用地或一座建筑物可能从物流或业务角度来看虽然合适，但是该房地产的许可或区划问题、公共有效性问题、以及相关的环境问题等等都有可能让该选址无法符合客户原先的构想和意图。

客户寻求Barnes & Thornburg环境律师帮助的原因在于让律师评估并管理房地产和业务往来时所面对的环境问题；解决与政府或私人机构针对环境法所产生的纠纷；以及在必要时积极保护客户的诉讼利益或替代性纠纷解决机制。

此外，我们经常帮助客户收购土地和建筑；获取必要的区划和建设许可；并帮助客户索取水，电，气，以及其它设施的地役权进行谈判。

5. 如要遵守美国的法律和法规，尤其是对外国企业有特别影响的，您的团队需要有人了解这些法律

美国政府目前越来越积极调查违反美国反垄断法、证券法以及财务报告和盗窃法的公司。深入了解这些法律以及海外反腐败法（FCPA），再加上适当的规划，将有助于降低政府调查和民事诉讼的风险。

Barnes & Thornburg曾帮助国外客户准备、辩护和减轻政府调查，尤其是在反垄断领域（例如：在客户本国适用的商业合作或贸易往来惯例可能会违反美国反垄断法）。我们也曾帮助许多国外客户收购美国公司，包括对某项交易是否会引发美国外国投资委员会(CFIUS)审查提供咨询。

6. 建立有利的关系

如同在中国经商一样，在美国和您即将投资的美国州和当地社区建立人际关系也同样重要。

根据中国客户有意的投资类型，我们将促进客户与各州经济发展局之间的建立关系，并为客户的特殊项目寻求潜在税收优惠或补贴。然而仅因为一个项目会为一个州或一个社区创造就业机会，这并不意味着该项目会自动获得州政府或当地政府的支持。我们为客户在启动项目时提供该项投资是否会引起政府当局的兴趣的咨询，并帮助客户完成整个投资激励过程，其中包括为客户介绍相关人员和机构，规划和谈判投资激励，和履行投资激励条款和里程碑。

除了相关政府机构，我们也促进中国客户与旨于在各州与客户本国之间建立联系的相关协会或非营利性组织建立关系。例如，在印第安纳州的印第安纳州美中商会(ACSI)就是一个独立的旨于推动印第安纳州和中国之间经济发展、商贸和投资机会的非营利性机构(<http://americachinasociety.org/chinese/>)。

我们也经常将我们的客户介绍给当地社区的商界领袖，让他们能够在运营地点建立有意义的业务联系。我们的律师也曾作为美国州政府贸易代表团成员拜访过许多亚洲国家，包括中国，并建立合作伙伴关系和文化商贸联系。

当您开始在美国展开第一笔投资时，我们可以作为您团队的一份子为您提供极具吸引力的价值主张——以较低成本和更加个人化的服务提供卓越的法律工作。

Barnes & Thornburg 律师事务所是美国最大的律师事务所之一，在亚特兰大、芝加哥、达拉斯、特拉华州、印第安纳州、加利福尼亚州、密歇根州、明尼阿波利斯、俄亥俄州和华盛顿特区均设有14家办事处，拥有600多名律师和法律专业人士。欲更多信息，请访问我们的网站 (www.btlaw.com)，或关注我们的推特 (@BTLawNews)。

本文章仅供参考，不得解释为法律建议或针对任何具体情况发表的法律评论。贵方请依您具体的法律疑问咨询您的代表律师。