

政府服务和财务

我们专注于监管和行政事务、游说和政府财务，我们业务娴熟的律师和说客为客户提供代理和游说服务，这些客户的业务与政府息息相关。政府服务和财务部为企业和政府的客户提供覆盖联邦、州和地方政府相关的全方位法律服务。

当今，任何商界人士都面临着错综复杂的法律法规，在与政府开展业务或为公共项目或公私合营伙伴关系寻求政府融资时尤其如此。

我们为各种商业、政府和行业协会事务提供咨询服务。我们的律师就对客户重要的问题，帮助向国会和州立立法委员会进行草拟立法和主导作证。我们与民选官员以及政府和私人实体合作，通过经济发展和财务努力来改善社区。

Barnes & Thornburg 的华盛顿特区办事处以及联邦关系和游说业务组代表客户处理法规和行政事务，包括许可、费率、财务、与联邦政府的合同签订以及投诉程序等。

尽管我们的许多律师都位于华盛顿特区办事处并且以联邦政府为重点，但我们的事务所以拥有经验丰富、技术娴熟的律师而闻名，他们与州政府机构紧密合作，尤其是在中西部地区。

经济开发

Barnes & Thornburg 律师还协助各种公司实体进行选址、对州和地方的经济激励进行谈判、赠款、贷款、税收抵免 TIF 项目、税收减免、Brownfields 地区的重建和基础设施开发。我们的多学科业务方法包括政府服务和企业团队，房地产专业人员和税法从业人员的共同合作，以帮助各个实体做出正确的投资和扩张决策。随着各州和地方社区意识到对这些机会的相互竞争会越来越激烈，我们的团队将利用现有工具提供的知识以及与公共机构和官员的牢固关系来协助客户实现他们的愿景。

代表性案例

- （印第安纳州）代理一家大型的外国汽车制造商，提供印第安纳州的初始投资和随后的三项重大扩建项目。总投资超过 30 亿美元，并且从州和地方政府获得了超过 5500 万美元的经济激励。
- （印第安纳州）代理一家日本汽车装配商，为建立一个美国汽车厂房而进行有关的经济激励谈判、工地收购、基础设施开发和其它关键事项。
- （印第安纳州）一家欧洲航空航天和技术公司决定在印第安纳州建立新的价值 3,700 万美元的工厂，我所为其提供代理。Barnes & Thornburg 的律师代理客户参与了州和地方的经济激励计划，目前仍在处理此方面的房地产、环境、劳工和就业问题。该工厂将支持喷气式教练机的生产，并且是该公司发展其美国工业和技术基础的基本战略组成部分。客户打算在工厂运营的最初几年内从该地区雇用至少 300 名全职员工。除了建造新工厂外，该公司还将与一家州立大学合作对传感器，人工智能和自主技术的进展进行研究。
- （印第安纳州）Infosys 公司决定将其旗舰技术中心和培训园区设在印第安纳波利斯，该项目涉及创造 3,000 个新工作岗位，我所为其提供代理。据报道，超过一亿美元的综合经济激励计划是印第安纳州有史以来为此类项目提供最大数额的经济激励措施。我们还协助客户选择了厂址。除了许多其它事项外，这笔交易不仅反映了我们对印第安纳州政治和法律形势的了解，还反映出我们深入理解作出如此重大决定的许多其它促成因素。
- （印第安纳州）代表地方政府为印第安纳州新的汽车制造厂制定综合经济激励计划，涉及投资 5.5 亿美元，创造 2,000 个工作岗位。尽管现有基础设施不足，但我们成功地地为所有必需的公用事业和道路改善提供了融资协助，并为公司提供参与了直接的经济激励计划（总价值超过 8000 万美元），而没有增加现有公民的税收或公用事业费率，避免了任何由此引起的负面宣传。

- （印第安纳州）协助日本汽车合作伙伴进行了一笔投资，涉及资本支出 7300 万美元，雇用 195 名员工。我们为客户从州和地方政府那里获得 350 万美元的经济发展和税收优惠。
- （印第安纳州）代理日本汽车供应商以 5700 万美元投资增建工厂，该工厂创造了 100 多个新工作，并从印第安纳州经济发展公司获得了 110 万美元的有条件税收抵免和培训补助金。
- （印第安纳州）代理一家日本制造商在印第安纳州建立制造工厂，该工厂创造了 25 个直接的新工作机会，潜在的总就业机会为 70 个，投资额近 500 万美元。我们帮助确保参与了各种经济激励措施，包括减少建筑和设备，改善场外基础设施以及培训费用。
- （密歇根州）代表日本一家车用锂离子电池正极材料制造商，从能源部获得 3500 万美元的联邦拨款，以在密歇根州巴特尔克里克建立新的制造工厂。
- （密歇根州）协助一家德国高科技农业公司进入美国并建立了该公司在美国的第一家工厂。提供的服务包括协助选址和房地产等问题，处理一般的商业和许可事务以及与州和地方政府主管部门协商经济激励措施。新工厂的总投资额为 5500 万美元。
- （密歇根州）在一个价值超过一亿美元的交易中代理一家汽车用品公司（该公司的总部位于密歇根州）。此事项涉及与州和地方政府合作，以确保获得密歇根州经济发展公司提供的税收优惠，以及减免地方房地产税。
- （密歇根州）代理一家本所的客户完成交易。在此项交易中，密歇根州经济发展公司为新工厂发行了 1000 万美元的免税债券。
- （俄亥俄州）协助大型制造商在俄亥俄州进行场地重建、税收抵免、电力协议、创造就业税收抵免和贴息贷款。
- （俄亥俄州）在一项涉及 7.5 亿美元的私人投资中，谈判并记录了项目中的经济发展激励措施，该项目支持对 900,000 平方英尺的数据中心设施进行公共基础设施改善，还包括（i）100%/ 15 年的房地产税减免；增税融资，用于 10,000,000 美元的道路改善并为公司提供额外的奖励金；一项确保该设施的下水道和水服务的发展协议，并获得了 1,990 万美元的贷款，用于改善用水和下水道设施。
- （俄亥俄州）设计了综合市政工资税 TIF 的法律结构，该结构已为道路和扩展下水道和水服务提供了 2500 万美元的基础设施融资，以支持自 1997 年开始的 1200 英亩的商业办公园区，此后已发展到涵盖 4000 多个英亩，有 10,000 名员工。
- （伊利诺伊州）代表世界上最大的透析设备制造商（总部位于日本）获得根据伊利诺伊州法律可获得的最大 EDGE 税收抵免。获得该经济激励措施是客户将其北美总部设在伊利诺伊州 Libertyville / Mundelein 地区的一个重要因素。威斯康星州也参与积极争取这家公司，并针对威斯康星州基诺沙县制定了具有竞争性的激励方案。
- （肯塔基州）代理日本制造商在肯塔基州建立制造工厂，该工厂创造了 50 个新工作岗位，投资额超过 1900 万美元。通过肯塔基州经济发展金融管理局，我们帮助公司获得了高达 500,000 美元的经济激励。基于绩效的经济激励措施使公司可以在协议期限内可通过企业所得税抵免和工资评估（达到工作和投资目标）保留部分投资。
- （得克萨斯州）协助一家德国铁路供应商建立了制造工厂，该工厂在当地创造了 55 个工作岗位。提供的服务包括处理与新设施有关的劳工和雇佣事务，从州和地方来源获得经济激励措施以及与第三方实体谈判供应和保修协议。